

プレゼンルーム	ホール7A会場	ホール7A会場	ホール7A会場	ホール7A会場	ホール7A会場	ホール7A会場	ホール7A会場
案件NO	13-113-S0001	13-113-S0002	13-113-S0003	13-113-S0004	13-113-S0005	13-113-S0006	13-113-S0007
案件名	物流会社の経営戦略立案支援と事業承継助言	人材活性化	販売促進策	老舗青果小売店の経営戦略構築支援	CD・書籍等販売店の存続・撤退意思決定に資する管理会計構築	下町商店街活性化支援	事業協同組合(商店街)の広域診断、売上向上
企業名	T株式会社	Y卸売協同組合	株式会社T商会	株式会社K	株式会社Y	O商店街振興組合	K事業協同組合
業種(大分類)	48.運輸に付帯するサービス業	52.飲食品卸売業	59.機械器具小売業	58.飲食品小売業	60.その他の小売業	87.協同組合(他に分類されないもの)	87.協同組合(他に分類されないもの)
業種(少分類)	一般貨物自動車運送業	管理、補助的経済活動を行う事業所	機械器具小売業(自動車、自転車を除く)	野菜・果実小売業	書籍・文房具小売業	事業協同組合(他に分類されないもの)	事業協同組合(他に分類されないもの)
企業規模	売上高1億7千万円(2012年11月期決算) 資本金800万円従業員数17人	売上高195億円 /加盟店数14企業資本金7百万円従業員数9名	売上高1億4千万円資本金千万円従業員6人	平成24年3月 400,000千円資本金26,000千円従業員数19名(内パート社員 5名)	売上高5億円(2012年6月期) 資本金1,000万円(2012年6月期) 従業員55人(含むパート)	64店舗	加盟店54出資金567万円店長1名、事務職1名、店員5名
所在地	群馬県太田市	新宿区	三鷹市	茨城県笠間市	茨城県石岡市	東京都荒川区	江東区
診断テーマ	1)「知的資産」の棚卸しと見える化 2)上記1)を踏まえた今後の経営戦略立案 3)事業承継に関する助言	人材活性化の現状把握と提言	ホームページ作成と顧客関係強化策	1) 売上高アップのための取組み 2) 経営管理体制の確立	1) 店舗ごとの損益・資金繰り管理制度確立 2) 店舗存続・撤退意思決定に資する経営計画策定	イベント・ITによる活性化事業の検証と行政支援の活用について	通行量調査、来街者調査、入店者アンケート調査とPOSデータから分析・改善提案を行う。地域商業の核となる提案。
診断企業の特徴	1)2代目経営者は、経営改革に前向きである 2)経営は安定しているが、特定顧客への依存度が高い	卸売組合、卸売企業、小売商組合が連携し、市場協会活性化委員会を作り、東京都中央卸売市場の活性化に取り組んでいる。	地域密着型の家電販売店	1) 老舗野菜・果実小売店。2店舗経営 2) 社長はSC協同組合理事長	1)地域内に競合店5社ひしめく激戦区に立地しており、売上減少に歯止めがかからない。資金繰り上、存続か撤退を判断する時期を迎えている。	地域内にあって、もともと元気があると言われる	K地区5商店街の有志による事業協同組合の設立による地域活性化のための観光・K地区ブランドの活用による商業施設の立ち上げ
企業側の診断メリット	1)2代目経営者の経営スキルの向上 2)経営戦略の明文化 3)円滑な事業承継に向けた環境整備ができる	有能な人材が育たないという問題意識を解決する	中小企業診断士の持つ最新の販促策を活用したい。	1) 経営実態の把握・確認し、赤字体質脱却への取組み方針明確化 3) 経営改善計画の基礎資料	1)管理会計制度を確立することで、データベースに基づいて重要な経営判断が下せるようになる。	過去の調査との比較による現状の認識、活性化事業の成果について、様々な角度から検証することで、今後の商店街運営に当たり有用な情報と、新たな気づきを得られる	設立間もない組合のため商圈調査、運営に対する提言など施設運営に関する諸情報の獲得
参加者のメリット	1)「知的資産経営報告書」作成の実務経験が得られる 2)経営戦略立案・策定を指導する実務の経験が得られる 3)後継者教育、事業承継助言の実務経験が得られる *経営者ヒアリング、報告会等、活動は原則東京都内で行います。*診断先ニーズと、参加者の関心テーマを柔軟に調整できます。	アンケート調査が人材育成につながることを実感していただく。	ネット販売や家電量販店との競争激化の中で生き残る地域密着型の家電販売店の秘策を学ぶ。	1) 6次産業化の実態についての知見を得ることが出来る。 2) 地方銀行案件(実抜計画策定の進め方に触れることが出来る) 3) 現地までの交通費支給	1)高度な経営判断に資する管理会計の構築手法を経験できる。 2)店舗レイアウト再構築、建物改築投資プラン立案、品揃ポートフォリオ改善等、経営者視点でのコンサル能力が身につけられる。	店街調査・分析を実践できる。地域一番商店街の活性化事業の現場に触れることで、商店街支援のありか方を垣間見ることが出来る	商店街的診断の調査・分析手法および活性化手法の取得。観光・地域ブランドを生かした商店街的診断事例の技法取得。
指導員	松平 竹央	瀬尾千鶴子	瀬尾千鶴子	日高 嘉郎	坂本 学	杉山健二	鈴木 隆男
副指導員		田中 康孝	城 裕昭		竹中 大介	金成一	田中 一次
診断日程	5月中旬以降の土日でスケジュールを組みます。	5月6月の土曜日を予定	5月6月の土日を中心に調整予定	6月1日(土)、2日(日)、8日(土)、15日(土)、22日(土)、23日(日)	5/11(土)、5/18(土)、6/1(土)、6/8(土)、6/15(土)、6/29(土)(日程調整可能)	5月25日(土)、26日(日)、6月1日(土)、8日(土)、15日(土)、23日(日)※最終日報告会予定	6月8日(土)9日(日)16日(日)23日(日)30日(日)7月13日(土)
診断日数	6日間	6日間	6日間	6日間	6日間	6日間	6日間
募集人員	6人	6人	6人	6人	6人	10人	10人
募集期間	2013年5月10日(金)まで(定員満了次第締め切り)	2013年4月25日(木)まで(定員満了次第締め切り)	2013年4月30日(火)まで(定員満了次第締め切り)	2013年4月24日(水)まで(定員満了次第締め切り)	2013年4月20日(土)まで(定員満了次第締め切り)	2013年4月30日(火)まで(定員満了次第締め切り)	2013年5月24日(金)まで(定員満了次第締め切り)
問い合わせ先	松平竹央	瀬尾千鶴子	瀬尾 千鶴子	日高 嘉郎	坂本 学	杉山健二	鈴木 隆男
アドレス	matsudaira-takeou@r6.dion.ne.jp	seo@attglobal. Net	seo@attglobal.net	yoshidk@olive.ocn.ne.jp	msd_0111@yahoo.co.jp	sugiken@surfnet.co.jp	ta.suzuki@h7.dion.ne.jp