

	8	9	10	11	12	13
案件説明会場	サブ会場2	サブ会場2	サブ会場2	サブ会場2	サブ会場2	サブ会場2
案件NO	15-113-S0034	15-113-S0035	15-113-S0036	15-113-S0037	15-113-S0038	15-113-S0040
案件の特長	高度な診断ノウハウ提供	企業再生	高度な診断ノウハウ提供	高度な診断ノウハウ提供	高度な診断ノウハウ提供	高度な診断ノウハウ提供
案件名	接客力向上を目指して	葬祭用生花卸売業の経営改善／販売力強化	企業の成長発展に向けた経営戦略策定支援	料亭の利益管理と店舗展開	OA機器販売業の販路拡大と事業展開	地元密着型不動産業の将来的事業計画
企業名	株式会社N	有限会社C	株式会社K	K有限会社	株式会社D	株式会社U
業種(大分類)	72.専門サービス業(他に分類されないもの)	56.各種商品小売業	92.その他の事業サービス業	76.飲食店	54.機械器具卸売業	69.不動産賃貸業・管理業
業種(小分類)	写真業	各種商品卸売業	建物サービス業	専門料理店	管理、補助的経済活動を行う事業所(54機械器具卸売業)	管理、補助的経済活動を行う事業所(69不動産賃貸業・管理業)
企業規模	売上高54,870千円／資本金1,000万円／6名	売上高1億7千万円／資本金300万円／15名	売上高82,572千円／資本金13,300千円／12名	売上高170百万円／資本金300万円／20名	売上高6億円／資本金4,400万円／40名(2015年度新卒採用実績13名)	売上高4億円／資本金—／20名
所在地	東京都東久留米市	東京都中野区	東京都中央区	東京都墨田区	東京都中央区	東京都練馬区
診断テーマ	明るく、楽しく、活気にあふれたスタジオづくり	1)マーケティング環境分析 2)葬祭用以外への販路開拓	事業展開の方向性を見直し、企業として今後何を中心に進めていくか検討し、経営戦略を策定する。	本店の利益体質への取組みと多店舗展開	1)販路拡大および今後の方向性について(市場・営業) 2)人材育成および組織について	1)将来的な展望を視野にいれた事業計画全般
診断企業の特徴	スタッフが若く女性社員が多い;顧客アンケートを地道に実施継続中	1)2011年8月、低採算の小売部門を分離独立を地道に実施継続中 2)卸売業者として収益力の向上を図る	ガス給湯器、水回り設備の販売修理をはじめとして、住宅リフォーム業務、管工事業務、一般労働者派遣事業などを行っている。	創業80年の老舗割烹料理店。赤坂店を開業したばかりである。	1)創業17年、現経営者が27歳で事業を立ち上げる。 2)営業主体の事業、市場的には価格下げ止まり。 3)自己保有不動産を増やして行きたい	1)平成3年7月創業。順調に成長を続けている。 2)賃貸管理がベースの売上であり、売買、工事で儲けを得る。 3)自己保有不動産を増やして行きたい
企業側の診断メリット	日頃実施しているお客様アンケートを集計・分析してもらえる	1)2011年、本社の土地・店舗購入後の財務内容の把握 2)設立後48年の店舗の2代目社長による経営改善の方向を探る	今後の成長発展に向けて集中すべき事業領域、中長期戦略を明確にすることができる。	1)本店の利益体質への可能性が明確になる。 2)赤坂店の今後の取組み方針が明確になる。	1)事業の幅(顧客・サービス)の拡大、展開 2)人材育成	1)将来へ向けての経営指針をもつこと 2)資金調達、事業投資の実体をシミュレートできること
参加者のメリット	接客力向上支援のノウハウが身に着く、活気にあふれた組織作りの支援ポイントが身に着く	1)葬祭用生花のマーケティング環境の把握と、葬祭業についての知見を得られる 2)意欲ある2代目社長との接触により、経営者視点での診断経験を得ることができる	経営者の思いや経営の現状を知ることにより、企業の実情に合った経営戦略策定支援ノウハウの習得ができる。	1)割烹料理店の経営診断を体験できる。 2)新しい店舗づくりを学ぶことができる。	1)創業経営者の現実的な悩みの解決を提案できる 2)将来的な事業の方向性や戦略、行動計画の作成実務が経験できる	1)創業経営者の現実的な悩みの解決を提案できる 2)将来的な事業の方向性や戦略、行動計画の作成実務が経験できる
指導員	小高 正芳	柴原 廣次	足立 秀夫	長谷川 猛	石川 麻子	石川 麻子
副指導員		松本 年史		森田 高唯		
診断日程	10月中旬以降の土・日・祭日に参加者の都合を考慮して実施の予定	10/24(土)、11/1(日)、11/7(土)、11/14(土)、11/22(日)、11/28(土)	10/31(土)開始、11/3(火)、11/8(日)、11/23(月)、11/28(土)、12/5(土) 報告会	10/25(日)、11/1(日)、11/8(日)、11/15(日)、11/23(月)、11/30(月)	10/31(土) 11/7(土) 11/15(日) 11/28(土) 12/5(土) 12/12(土) ※日程調整可能	12/13(日) 12/20(日) 12/26(土) 1/9(土) 1/17(日) 1/24(日) ※日程調整可能
診断日数	6日間	6日間	6日間	6日間	6日間	6日間
募集人員	6人(最低催行人数3人)	6人(最低催行人数3人)	6人(最低催行人数6人)	6人(最低催行人数4人)	6人(最低催行人数6人)	6人(最低催行人数6人)
募集期間	10月18日まで(定員満了次第締め切り)	10月15日まで(定員満了次第締め切り)	10月15日まで(定員満了次第締め切り)	10月10日まで(定員満了次第締め切り)	10月30日まで(定員満了次第締め切り)	10月30日まで(定員満了次第締め切り)
問い合わせ先	小高 正芳	柴原 廣次(しばはら ひろつぐ)	足立 秀夫	長谷川 猛	石川 麻子	石川 麻子
アドレス	m.odaka@com.home.ne.jp	shiba7@mbm.nifty.com	h-adachi@246.ne.jp	gken515@dune.ocn.ne.jp	ishikawa@prm-c.net	ishikawa@prm-c.net